



本年8月6日をもって開所十三周年を迎えることができました。これまでご支援をくださいました皆様方に、所員一同、心より御礼申し上げます。今後とも、ご支援のほど、よろしくお願い申し上げます。

その翌々日、弊所会議室にて開所記念日式典を挙行しました。永年勤続表彰伝達式、 所長・小林より訓示、平成 26 年中間事業実績報告・部門別中間報告、マナー講習など を行いました。



所長訓示







部門別中間報告



永年勤続表彰



マナー講習

永年勤続表彰

山野 基尚 勤続20年

この度、永年勤続の表彰を頂きありがとうございます。

20 年にわたり勤めることが出来たのは、所 長をはじめ職場の諸先輩方、顧問先様の御指導 があったからこそと思います。

これからも今までの経験を活かし顧問先様のお役に立てるように努力していきますので、 今後ともよろしくお願い致します。

瀧澤 基子 勤続15年

あっという間に、月日がたち何事もなく無事 に15年を迎えることができました。

周りの方々の支えがあったからだなと改め て実感し、感謝の気持ちでいっぱいです。

これからも『初心』を忘れずに、少しでもお 役に立てる様に努力致しますので、宜しくお願 い致します。

岡部 由里 勤続10年

永年勤続 10 年表彰を頂き、本当にありがと うございました。

こんな長い時間を変わらずに勤めることができたのも、皆さんのお蔭だと思っています。

この 10 年で学んできたことを少しでも活かせるように、これからも頑張っていきたいと思いますので、どうぞよろしくお願いします。

成島 憲一 勤続20年

早いですね。自分が入社してから、20 年が 過ぎました。振り返ってみますと、平成 6 年 に入社したのですが、入社試験、面接を終え た後に、外に出て野球のピッチングをやらさ れたことを鮮明に覚えています。当時は、事 務所に野球部があってピッチャーがほしかっ たそうです。野球を経験していたことに感謝 です。

20 年振り返ると色々なことがありました。 すべていい経験になっていると思います。これからも20年選手なりに、お客様にとって必要な人間になれるように、日々精進していきたいと思います。

名越 由美 勤続10年

永年勤続10年表彰ありがとうございます。

入社して 10 年が経ちました。これも所長を はじめ所員の皆様に支えられたおかげだと感 謝しております。

これを節目に、15年にむけてまた新たな一歩 を歩んでいきたいと思いますので、これからも よろしくお願い致します。

影山 智史 勤続5年

永年勤続5年表彰を頂き、誠にありがとう ございました。

この5年間だけでも、世の中はめまぐるしく変化しましたが、こうして勤め続けてこられたのも皆様のお陰と心より感謝しております。

また、5年を一区切りとして、気持ちを新た に日々精進していきたいと思いますので今後 とも、皆様のご指導ご鞭撻のほどよろしくお 願い致します。

菊地 祥代 勤続10年

永年勤続 10 年表彰を頂きありがとうござい ます。

勤めるまで、ほとんどパソコンを使用したことがなかった私は、最初のうちは入力するのにも時間がかかっていました。それが今では、人に教えることが出来るまでになりました。

特別な勉強はしていませんが、自分で分からないことがあると調べていたのが良かったと思います。

長谷川 寛 勤続5年

この度、永年勤続5年の表彰を頂くことになりました。振り返ってみると長いようで短く、 内容の濃い5年間でありました。ここまで勤めることができたのも所長や先輩方、そして顧問 先様のおかげだと感じております。

まだまだ未熟者ですが、日々精進していき、 皆様のお役にたてる人材になりたいと思って おります。これからもどうぞ宜しくお願い致し

「スキルアップ」講習

記念式典の最後に、株式会社 クルックス 講師 岩下広子 様を迎えて、「スキルアップ」に関する職員参加型の講習を行って頂きました。

【講師紹介】

岩下広子様は、日産ミス・フェアレディとしてご活躍後、現在は同講師を務めております。また、第一生命生涯設計コンテスト司会やNACK5ゴルフコンペ司会など、司会業としての実績も多数持っていらっしゃいます。さらに、新人研修からベテランまでCSアップやビジネスマナー研修講師としてもご活躍されています。

それでは講習内容の一部を紹介いたします。



岩下 広子様

鬱習の様メ∗

【目次】

第一印象~どう見られているか?どう見られたいか?表情身だしなみ

立ち居振る舞い ・言葉遣い 敬語 発声、滑舌

電話対応のコツ







メラビアンの法則

第一印象は、初対面の人の評価に大きな影響を及ぼします。会って7秒以内にその人の印象が決まってしまい、 それはなかなか覆りません。

その決定要素の構成比は視覚的要素が 55%、聴覚的要素が 38%、その他が 7%だそうです。視覚的な印象が如何に大事かということでした。

⇒ 見た目が最重要!!!



「ウイスキー」という言葉を発すると自然と口角が上がり、好感を持たれる表情になるとのことでした。 お客様と顔を合わせる前に「ウイスキー」と3回発してから、接触してみてはいかがでしょうか。



講習を終えて…

ビジネスにおける人間関係は正しい敬語や適切な表現によって、よりスムーズになります。いざ実践してみると案外難しいものですが、相手の人柄や状況を思いやって話すことで自然と身についていくということでした。

今回の講習を通じて、日頃どのような言動・態度でお 客様と接しているか省みることができました。

学んだことを心掛けて、これからの職務に励んでいき ます。

